

文：台北市小客車租賃商業同業公會 王世璋理事長

『選前急就章施壓，端出來的牛肉真的是牛肉嗎？』

聽聞最近計程車產業頻頻出招，一下號稱選前要上街抗議，背地裡其實又到處與官員、民代溝通，無非是想利用 8 萬選票給政黨和候選人壓力！計程車業某些人士急就章，上次做出成效不彰的多元計程車，這回不曉得又要變出甚麼四不像。

計程車大哥運將您們要看仔細，究竟計程車業內某些人士頻頻出面說是為司機喉舌，但實際上真的有幫廣大辛苦的運將們爭取權益？還是爭取到計程車財團、產業高層董字輩、總字輩的好處？或者根本是為某些囤積計程車車牌的集團收編各種利益？

根據汽車運輸業管理規則第 2 條規定：多元計程車指的是以網際網路平臺，整合供需訊息，提供預約載客之計程車服務，並且多元計程車的費率由計程車客運業於核定運價範圍內自行訂定。說穿了，多元化計程車得利者正是計程車平台業者，就是所謂的計程車隊，那小黃司機到底獲得甚麼？司機每接受一趟派遣就要付給車隊一筆派遣費，市場行情派一趟小黃車隊可以收 10 元，而派一趟多元則是根據車資的 % 數來抽成(平均 10~15%)，簡單說，你車資越高，同樣比例的抽成車隊當然是派多元賺得多。可想而知，計程車隊又不是傻子，當然把比較遠途比較好的趟數(例如：機場趟、長程商務趟)都派給多元化計程車！

某些團體口口聲聲說捍衛司機生計，可笑的是，普通小黃司機的好趟早就整碗捧去給多元計程車！乘客打電話或是 app 叫車時也只能先等全台灣數量不到一千台的多元計程車都無法接案了才有機會指派給在附近的小黃司機，對司機、對消費者，根本都是非常沒有效率！開車這個工作要有效率才能賺得越多，效率越低，司機為了要能賺到一樣的錢就得開更長時間的車！

交通部為了幫計程車打倒 Uber 推出多元化計程車這一大盤牛肉，一年多兩年過去了，小黃司機不但沒有得到更好的收入或更有效率的派遣機會，整個多元計程車方案受益的也只有車隊業者！竟然還敢把生計下滑的矛頭對準運用科技平台升級來提高效率的租賃車業務！政府為安撫選票急就章端出徹底失敗、圖利特定業者的這個政策應該立即廢止，呼籲主管機關與其盲目為了選票淪為某些利益團體的打手，縮限他人的經濟自由，更該好好思考一落千丈的計程車規管制度如何才能有效品質升級！